



料金のご案内

図面番号 PRC-01

版数 Rev.15

作成 2026-09-26

作成者 稲岡 泰宏

A 受注の経路と課金

4 PILLARS

受注がどこから来たかで課金が決まります。柱は4本。d2oが集客・販売する経路は手数料、御社が自力で取った受注は図面の実費、販売せず見積システムとして使う場合は定額という考え方です。

A-1

d2o集客

d2o販売サイト

d2oが集客し掲載します。価格設定・製造・配送・アフターは御社。

「この寸法は要問合せ」で落ちていたご注文が、そのまま受注になります。

サイト受注額の20%

が手数料（対象：決済時の税込受注額・消費税込み）

ERP 0円 — 受注～出荷まで手数料に込み

A-2

自社集客

自社サイト

（d2oシステム利用）

御社サイトに販売システムを提供。d2oで自社カタログを作り、そのまま販売できます。集客は御社。月々のシステム利用料は無料。

初期費用 100万円

一度きり（導入時）。自社オリジナル商品の追加は別途お見積り

サイト受注額の10%

が手数料（対象：決済時の税込受注額・消費税込み。御社サイトの専用リンクから入った注文）

ERP 0円 — 受注～出荷まで手数料に込み

自社受注

電話・FAX・訪問で受けた注文。手数料はかかりません。見積・製作図・工作図の作成機能をお使いいただけます。受注管理から出荷までのERP機能は、A-1・A-2またはERP単体導入でご利用いただけます。

月額 5万円～

最低ご利用料金

製作図	200円 / 枚
工作図	100円 / 枚
見積	100円 / 枚

見積は製作図1枚あたりの価格算出です。

月5万円を超えた分から従量（5万円で製作図250枚分）。

図面システムを買い取る場合

中核エンジン

買取	1億円
保守	月100万円

d2oの中核である図面生成エンジンそのものの買取です。サーバー費用は別途。

ERPを単体で導入する場合

補助金申請など

クラウド	月20万円
サポート	月10万円

または買取 3,000万円 + 保守 月30万円。サーバー費用は別途。

カタログ+見積システム

（販売機能なし）

自社カタログのWeb化と、寸法入力→図面・見積の営業ツールとしてのご利用。販売（受注・決済）機能はありません。買取ではなく利用権のご提供です。

初期設定 300万円

+ 商品登録 10万円～（品番数・構成によりお見積り）

月額 10万円

+ 商品数×1,000円／月。何件見積しても定額

自社ブランド・自社ドメイン表示に対応。販売を始めたら、登録済み商品データのまま A-2 へ移行できます。

A-1・A-2の決済は、カード・銀行振込の前払い（決済時に手数料を差し引いて御社へ入金）と、御社が許可したお客様への掛け払い（請求書払い）をご用意しています。

ご利用の道筋

電話・FAX中心の場合 **A-3 → A-2 → A-1**

すでにネット販売をされている場合 **A-1 → A-2**

A-1は初期費用がかからないため、まずお試しください。実績が出たらA-2（初期費用100万円）へ移していただくと、手数料が半分にになります。販売はせず見積・図面ツールとして使いたい場合はA-4をお選びください。

お支払いの条件

- 1. オンライン販売で受注時にカード・銀行振込で決済されたものは、決済のときに手数料を差し引いた額が、数日で御社に入金されます。手数料を別途お支払いいただく必要はありません。
- 2. オンライン販売で、掛け払い（請求書払い）の注文は、注文確定月の末締め、翌月払いで手数料をお支払いください。この場合の請求回収は御社でお願いいたします
- 3. 販売システム外の、製作図などの費用は、使用月の末締め翌月末払いでお支払いください。

B システム買取

BUYOUT

d2oを御社の**資産として持つ**プランです。A-2・A-4で成果を確かめてから移行する形をおすすめしています。

B-1

買取・資産化

システム買取

(フルカスタマイズ)

d2o一式を買い取り、御社専用システムとしてフルカスタマイズ。ソースコードは御社資産となり、基幹システム連携・独自機能の開発に対応します。

お見積り

目安：1億円～。保守契約は別途

ソースコード

御社資産

ただし、ソースコードの他社への販売・再許諾は禁止です。

サーバー

御社専用構成

AWS推奨構成 S～XXL（サーバー費用は別途）。

移行の道筋

A-2 → A-4 → B-1

販売（A-2）や見積システム（A-4）で成果を確かめてから買取へ。**登録済みの商品データは引き継ぎます。**

図面生成エンジン単体の買取（1億円＋保守月100万円）、ERP単体の導入・買取（3,000万円＋保守月30万円）は、柱 A-3 内の記載をご覧ください。

C 初期導入費用パッケージ

SETUP

導入時の操作説明と設定の費用です。ご利用の柱に合わせてお選びください。いずれも一度きりの費用で、月額とは別になります。

パッケージ	内容	対象	費用
P-0 自力導入	製作図の作成のみ。手書き図面からの作図と、d2o標準品のみのお取り扱い。 操作説明・お問い合わせは含みません （動画とマニュアルをご覧ください）	A-3	0円

パッケージ	内容	対象	費用
P-1 導入サポート	5名さままでのオンライン操作説明。ご利用開始から製作図の作成まで。導入後3ヶ月間のオンラインお問い合わせ	A-3	10万円
P-2 販売開始サポート	5名さままでのオンライン操作説明。製作図、見積計算とその設定、EC受注まで。導入後3ヶ月間のオンラインお問い合わせ	A-1・A-2	30万円
P-3 工場まで	P-2に加えて、工作図の設定と材料表の設定	A-1・A-2	50万円
カタログ構成費用	御社カタログの品目登録・構成（型・寸法レンジ・オプションの設定）。10品目まで一式。	共通	10万円（10品目まで）

- ・6名さま以降は、1名につき2万円を申し受けます。
- ・P-3の設定対象は標準品5品種までです。6品種目からは1品種10万円から。
- ・カタログ構成費用は10品目まで10万円、11品目目からは1品目5,000円を申し受けます。
- ・導入後3ヶ月を過ぎたお問い合わせは、別途ご相談ください。
- ・御社独自の製品を追加される場合は、次章のオプション「自社限定エンドアイテム」をご覧ください。

D オプション

OPTIONS

項目	費用	内容
自社限定エンドアイテム	10万円～	御社だけの型を1品種ずつ追加します
システム連携	別途見積もり	既存の基幹・販売管理システムとの接続
標準外機能	別途見積もり	標準にない機能の追加開発
導入支援（データ移行・立ち上げ）	別途見積もり	現状調査の結果をもとにお見積もりします

訪問コンサルティング（オプション・月1回） — DX・AIで利益を伸ばす仕組みの構築をサポートします。

対象	費用（月額）
社長向け	月20万円
役員向け	月50万円
管理職向け	月90万円

対象	費用（月額）
一般社員向け	月100万円
外部人材向け	月200万円

E 受注から出荷までにできること

ORDER → SHIP

受注から出荷・会計まで、d2oに**実装済み**の主な機能です。A-1・A-2 では利用料0円でお使いいただけます。

段階	実装済みの主な機能
受注・見積	受注編集／明細・諸経費の追加／CSV取込／見積書・注文請書（印刷・PDF・Excel）／顧客図面の添付管理／受注明細のAIマッチング／3D製品図から明細追加／見積QR発行
生産・工程	工程設定・工程検索／生産スケジュール・工程トレンド／部品表・調達（BOM）／仕掛在庫の棚卸／製造ライン図面／現品QRスキャン（投入・完成の記録）／現品票の発行／現品ユニットの状態管理・分割
出荷・帳票	納品書／出荷帳票／現品QR（品名・出荷日）（印刷・PDF）
売上・請求・会計	売上計上／請求書の発行／請求・会計設定（入金口座・消費税率）

金額はすべて税別です（A-1・A-2 の手数料のみ、税込受注額に対する消費税込みの額です）。